



PLATEFORME TERRITORIALE PROCH'EMPLOI EN LIEN AVEC LES ENTREPRISES DU CAMBRESIS



RESPONSABLE COMMERCIAL France/Belgique/Luxembourg H-F

RÉFÉRENCE DE L'OFFRE : OE2022-05-105

SECTEUR D'ACTIVITE : Industrie

DATE : 10/05/2022

VILLE : Cambrésis

POSTE

Contexte : Dans le cadre d'un remplacement, l'entreprise recherche un Responsable commercial (HF)

Vos missions : Vous serez sous la responsabilité du Directeur Marketing et Vente. Vous assurez la promotion et la vente dans votre secteur géographique de vos produits, selon la stratégie commerciale de l'entreprise.

- Vendre les produits techniques et les services de l'entreprise en direct en respectant les objectifs de vente et de rentabilité, et les exigences des clients
- Établir des relations productives et professionnelles avec le personnel clé dans les comptes clients attribués
- Identifier les zones problématiques opérationnelles des clients et développer des stratégies et des recommandations de produits
- Développer des opportunités de recommandations de produits à travers des visites de sites clients, des réunions
- Etablir des plans d'action court-terme et long terme pour favoriser la croissance de votre zone
- Anticiper et satisfaire les besoins des clients en adéquation avec la stratégie de l'entreprise.
- Identifier les besoins clients et développer les partenariats client. Promotion et ventes des nouveaux produits
- Visiter des clients dans une zone géographique déterminée et promouvoir des produits nouveaux
- Communiquer avec les services techniques concernant les essais clients à venir et les problèmes avec les produits actuels afin de soutenir le développement et la conception de nouveaux produits
- Participer aux essais en clientèle
- Élaborer des devis pour chaque client, y compris l'analyse des coûts / ventes / marge
- S'adapter aux marchés très réactifs de commodités et de type négoce
- Piloter les projets commerciaux et techniques pour développer la CA et les marges de la société, en adéquation avec la stratégie d'entreprise
- Assurer une veille concurrentielle
- Réaliser le suivi client.

PROFIL

Formation : Vous avez au minimum un BAC +3 dans le domaine du commerce.

Expérience : Vous avez une expérience minimum de 3 ans. Idéalement, vous avez des connaissances dans la sidérurgie.

Qualités professionnelles : Vous maîtrisez l'anglais. Vous avez le sens commercial et le sens du service. Vous savez optimiser les moyens pour développer votre chiffre d'affaires.

CONTRAT DE TRAVAIL

Type de contrat : CDI – Statut cadre

Date de démarrage : Dès que possible

Durée hebdomadaire de travail : Forfait jour. Déplacements fréquents en France, à l'étranger et télétravail possible.

Rémunération : Selon profil (fixe + variable) + intéressement + participation. Convention collective de la métallurgie.

POUR POSTULER

Envoyer CV et lettre de Motivation à Vanessa RAQUEZ, Chargée de recrutement

Par mail : cambrai@prochemploi.fr

Par courrier : Cambrésis Emploi

Bâtiment Espace Cambrésis

BP70 318 - 14 Rue Neuve 59404 CAMBRAI